



## MISSIÓ

# VIETNAM-TAILÀNDIA

22 – 29 d'Abril de 2017

Inscripcions fins el **20 de febrer de 2017**

**Plurisectorial:** (veure sectors d'interès preferent)



### Descripció i objectius:

Aquesta Missió comercial té com a objectiu la recerca de contactes comercials (distribuidors, agents, socis, etc.) segons els perfils sol·licitats per l'empresa, als mercats objectiu.

- Ciutats a visitar: Ho Chi Minh i Bangkok i altres ciutats en funció de l'agenda de contactes

### Oportunitats de mercat / sectors prioritaris:

#### Per què Vietnam?

En els darrers anys Vietnam ha registrat un important creixement. El FMI estima que creixerà un 5,5% l'any 2014 i un 5,6% l'any 2015. Presenta oportunitats de negoci en molts sectors: indústria alimentària (additius, conservants, envasos i embalatges, maquinària); indústries tèxtils i del calçat (cuirs, teixits, complements i maquinària); indústria farmacèutica i sanitària (components i materials per laboratoris); productes químics (pintures, vernissos, fertilitzants i pesticides pel sector agrícola); energia (tot tipus); infraestructures de transport; medi ambient (tractament d'aigües residuals, potabilització, etc.); turisme i béns de consum.

#### Per què Tailàndia?

Tailàndia és la porta d'accés a una de les regions més dinàmiques del món. Amb un mercat intern de més de 67 milions, el FMI estima que creixerà un 4,6% l'any 2015. Manté acords de lliure comerç amb Xina, Índia, Japó, Corea del Sud i Austràlia i és el tercer soci comercial de la Unió Europea dins l'ASEAN. Ha posat en marxa un ambiciós programa d'estímul a l'economia en projectes d'infraestructura per valor de 30.000 milions d'euros. Necessita importar béns i tecnologia per a la seva dinàmica indústria exportadora. Té una classe mitjana urbana consolidada i la economia creix tot i la inestabilitat política. Presenta múltiples sectors amb oportunitats de negoci com els equipaments i serveis pels sectors d'energies renovables, infraestructures de transport i medi ambient (tractament d'aigua i residus sòlids), equipament mèdic (cardiologia, neurocirurgia, dermatologia, cirurgia estètica i rehabilitació), sector agrícoles industrial (processat i envasat d'aliments, i maquinària, construcció), equipament i materials, automoció (recanvis, equips de reparació i pintura, màquina eina i equipament electrònic), turisme (equipament hotelier i centres de spa), serveis (consultoria, enginyeria, sector automòbil, certificació i homologació), defensa, equips per manipulació de fluids (ind. petroquímica, alimentació), matèries primeres per a la indústria química,



farmacèutica, cosmètica i alimentària, acer d'alta qualitat, equips de seguretat , energies renovables i medi ambient.

### Itinerari / Dates d'inscripció

- **Itinerari:** Del 22 al 29 d'abril de 2017
- Ciutats a visitar: Ho Chi Minh i Bangkok i altres ciutats en funció de l'agenda de contactes.
  - Dissabte 22 d'abril: Vol BCN – Ho Chi Minh  
✓ 24, 25 i 26 d'abril: **jornades de treball a Vietnam**
  - Dimecres: Vol Ho Chi Minh - Bangkok  
✓ 27 i 28 d'abril: **jornades de treball a Tailàndia**
  - 28 d'abril: Vol Bangkok - BCN  
(L'itinerari proposat podrà ser modificat, prèvia aprovació de la Cambra, en funció de l'agenda de l'empresa participant).

**Quota de participació:** 550 € (+IVA) (+ cost d'agendes contractades)

#### Cost de les agendas personalitzades:

- Agenda a un país: 800€ (+IVA)
- Agenda a dos països, preu total: 900€ (+IVA)
- **Data límit d'inscripció: 20 de febrer de 2017. Places limitades**

**Subvenció "Bossa de viatge":** aquesta missió disposa d'una subvenció d'ACCIÓ a través del conveni amb el Consell General de Cambres de Catalunya per un import aproximat de 1100€.

### Què us oferim?

- Reunió amb el responsable dels mercats de la Cambra de Sabadell per a avaluar l'activitat i objectiu de l'empresa participant. Agenda individualitzada elaborada pel nostres col·laboradors a destí, contrastats pel Consell de Cambres de Catalunya.
- Recolzament logístic.
- Ampli ventall de productes específics que us poden ajudar a fer més rendible l'acció comercial.
- Seguiment personalitzat de l'acció comercial.

**Destinataris:** Empreses que desitgin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors, clients o amb projectes d'inversió.

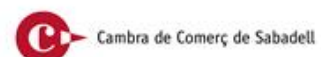
**Requisits.** Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats de negoci al país de destí.

### Més informació:

**CAMBRA OFICIAL DE COMERÇ I INDÚSTRIA DE SABADELL**

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell. Tel: 937451263

Sr. Vicenç Vicente / Sra. Cristina Taché, E-mail: [vvicente@cambrasabadell.org](mailto:vvicente@cambrasabadell.org) / [ctache@cambrasabadell.org](mailto:ctache@cambrasabadell.org)





## CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la internacionalització de l'empresa participant. Queden, doncs, excloses les empreses que no persegueixin aquest objectiu.
2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels gestors a:

**Cambra de Comerç de Sabadell, Departament Promoció Internacional**

Vicenç Vicente

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell

Tel: 937451263

Adreça electrònica: [vvicente@cambrasabadell.org](mailto:vvicente@cambrasabadell.org)

La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació (+IVA)

3. **Forma de pagament:**

- Per transferència bancària on figuri com a concepte "Missió Directa a Vietnam i Tailàndia 2017", al compte número IBAN ES26 0081 090086 0001686079
- Per targeta de crèdit (necessitem un e-mail autoritzant el pagament a través de la targeta, amb el número de la targeta, la data de caducitat i els tres números CVV).
- Mitjançant càrrec al seu nr. de compte. Si us plau ompli les dades aquí:

IBAN	Entitat	Oficina	DC	Nº compte

4. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:

- La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
- La data d'arribada de la inscripció (full d'inscripció i comprovant del pagament).
- Tindran prioritat les empreses dels sectors prioritaris i les que sol·licitin agenda d'entrevistes a ambdós països

S'enviarà una comunicació a les empreses seleccionades. A les empreses no seleccionades se'ls retornarà la quota de participació i rebran una comunicació amb les raons de l'exclusió.

5. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.

6. En cas de **cancel·lació de l'empresa:**

- La quota de participació no es retornarà.
- La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100 % en cas de que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.
- De les despeses ocasionades amb l'agència de viatges, l'empresa en serà directament responsable.