



MISSIÓ COMERCIAL

COLÒMBIA - PERÚ - EQUADOR

13 - 21 març, 2023

Inscripcions fins: **16 de gener de 2023**

Sectors d'interès preferent: Béns d'equip i equipaments per a la indústria, productes químics intermedis per a processos industrials, tecnologia per al sector agroindustrial, salut, instruments mèdics per a laboratoris, farmacèutic, medi ambient (energies renovables, tractament d'aigües i gestió de residus), logística i eCommerce, TIC, transformació digital, electrònica i informàtica, indústria auxiliar de la construcció, educació (aplicacions i recursos)



Descripció i objectius:

Les Missions Comercials són un instrument de prospecció de mercat que tenen com a objectiu la recerca de contactes comercials (clients, distribuïdors, importadors, socis comercials, proveïdors) segons els perfils sol·licitats per l'empresa, als mercats objectiu. Cada empresa pot decidir els mercats a prospectar entre els tres proposats.

Ciutats a visitar: Bogotà, Lima i Quito i altres ciutats en funció de l'agenda de contactes.

Oportunitats de Mercat:

Per què Colòmbia:

Colòmbia constitueix una autèntica potència emergent a Amèrica Llatina. Amb una població de 50 milions d'habitants, el tercer país en població del continent llatinoamericà i el quart en extensió territorial a l'Amèrica del Sud, Colòmbia ha experimentat en els últims anys un creixement sostingut experimentant una gran transformació, gaudint d'una gran estabilitat econòmica, política i financera. Segons el FMI, després d'un decreixement del 6,8% del PIB l'any 2020, degut als efectes de la pandèmia, Colòmbia va experimentar un creixement del 10,7% el 2021 i del 7,6% el 2022 i pronostica un creixement del 2,2% pel 2023.

Per què Perú:

Amb una població de 33 milions d'habitants, el Perú és el tercer país més gran en extensió d'Amèrica del Sud, amb un grau de liberalització comercial exterior molt elevat. Perú té una abundant riquesa de minerals (coure, or i zinc) a més d'una àmplia capacitat de generació d'energia, i recursos agrícoles i pesquers. Segons el FMI, després d'un decreixement de l'11% del PIB l'any 2020, degut als efectes de la pandèmia, Perú va experimentar un creixement del 13,6% el 2021 i del 2,7% el 2022 i pronostica un creixement del 2,6% pel 2023.

Per què Equador:

De menor dimensió que les economies veïnes (Perú i Colòmbia), l'economia equatoriana, disposa d'abundants recursos naturals (coure, or i potencial petroli i gas), agrícoles i pesquers, amb un baix risc inflacionari a causa de la dolarització total. Segons el FMI,





després d'un decreixement del 7,8% del PIB l'any 2020, degut als efectes de la pandèmia, l'Equador va experimentar un creixement del 4,2% el 2021 i del 2,9% el 2022 i pronostica un creixement del 2,7% pel 2023

Itinerari / Dates d'inscripció:

Nota: cada empresa pot decidir prospectar un, dos o el tres mercats objectiu de la Missió

Dates: Entre els dies **12 i 22 de març de 2023**, segons el següent programa:

- Colòmbia: 13, 14 i 15 de març
- Perú: 16 i 17 de març
- Equador: 20 i 21 de març

Cost participació:

Quota de participació: 450 € (+IVA) (+ cost d'agendes contractades)

Cost de les agendes PRESENCIALS personalitzades:

- Agenda a un país: 800€ (+IVA)
- Agenda a dos països, preu total: 1.200€ (+IVA)
- Agenda a tres països, preu total: 1.600€ (+IVA)

Puntualment es poden atendre sol·licituds d'agendes virtuals:

- Agenda a un país: 600€ (+IVA)
- Agenda a dos països, preu total: 900€ (+IVA)
- Agenda a tres països, preu total: 1.200€ (+IVA)

- **Data límit d'inscripció: 16 de gener de 2023. Places limitades**

Què us oferim?

- Reunió amb el responsable dels mercats de la Cambra de Sabadell per avaluar l'activitat i objectiu de l'empresa participant.
- Agenda individualitzada elaborada pel nostres col·laboradors a destí: **Oficines de la Generalitat a Bogotà (ACCIÓ Bogotà) i a Lima (ACCIÓ Lima)**
- Recolzament logístic.
- Ampli ventall de productes específics que us poden ajudar a fer més rendible l'acció comercial.
- Seguiment personalitzat de l'acció comercial.





Destinataris: Empreses que desitgin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors o clients.

Requisits: Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats de negoci al país de destí.

Més informació:

CAMBRA OFICIAL DE COMERÇ I INDÚSTRIA DE SABADELL

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell. Tel: 937451263

Sr. Vicenç Vicente / Sra. Cristina Taché, E-mail: vvicente@cambrasabadell.org / ctache@cambrasabadell.org





CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la internacionalització de l'empresa participant. Queden, doncs, excloses les empreses que no persegueixin aquest objectiu.
2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels gestors a:
Cambra de Comerç de Sabadell, Departament Promoció Internacional
Vicenç Vicente
Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell
Tel: 937451263
Adreça electrònica: vvicente@cambrasabadell.org

La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació (+IVA)

3. **Forma de pagament:**
 - Per transferència bancària on figurei com a concepte "Missió Comercial Colòmbia-Perú-Ecuador 2023", al compte número IBAN ES26 0081 090086 0001686079
 - Per targeta de crèdit (necessitem un e-mail autoritzant el pagament a través de la targeta, amb el número de la targeta, la data de caducitat i els tres números CVV).
 4. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:
 - La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
 - La data d'arribada de la inscripció (full d'inscripció i comprovant del pagament).
 - Tindran prioritat les empreses dels sectors prioritaris i les que sol·licitin agenda d'entrevistes a ambdós països
- S'enviarà una comunicació a les empreses seleccionades. A les empreses no seleccionades se'ls retornarà la quota de participació i rebran una comunicació amb les raons de l'exclusió.
5. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.
 6. En cas de **cancel·lació de l'empresa:**
 - La quota de participació no es retornarà.
 - La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100 % en cas de que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.

