

ANÀLISI DE MERCATS INTERNACIONALS

Exporteu amb garanties

- Voleu conèixer on exporta la vostra competència?
- Teniu identificats els països importadors del vostre producte més interessants?
- Us interessa conèixer els principals importadors d'aquests països?
- Sabeu quin és el millor canal de comercialització per a vosaltres?
- Els potencials clients, són fiables?
- Voleu una prospecció de mercat per al vostre producte?

Disposar d'aquesta informació és clau a l'hora d'abordar un mercat de forma segura i a la Cambra la tenim!

Treballem plegats i amb el màxim de garanties la vostra expansió internacional!



Cambra de Comerç de Sabadell

...el vostre suport



ANÀLISI DE MERCATS INTERNACIONALS

Objectiu

Us oferim el servei d'**Anàlisi de mercats internacionals** per tal que pugueu desenvolupar l'expansió internacional de la vostra empresa amb el màxim de garanties.

Descripció

Disposar d'una bona informació és el primer pas per identificar i seleccionar els mercats estratègics amb més potencial.

- Com identificar i seleccionar els mercats internacionals amb més possibilitats per a la vostra empresa?
- Quins són els principals països importadors del vostre producte?
- Com calcular el preu d'exportació a un mercat concret?
- On exporta la vostra competència?
- Quines són les principals empreses importadores del vostre producte en un mercat concret?
- Quines són les principals barreres aranzelàries i no aranzelàries del vostre producte en un determinat país?
- Quin és el volum d'importacions i els països proveïdors del vostre producte en un determinat país?

Donant resposta a aquestes preguntes coneixerem les possibilitats reals de negoci de la vostra empresa en els mercats internacionals. Amb el servei **Anàlisi de mercats internacionals** i amb el suport de la nostra xarxa de col·laboradors en destí, cercarem la solució més adient per a les vostres necessitats i us presentarem una proposta d'actuació a mida amb la qual podreu:

- Identificar i seleccionar els mercats d'interès per a la vostra empresa.
- Conèixer les variables estratègiques més rellevants per a la vostra empresa en el mercat seleccionat a través d'una nota sectorial específica.
- Identificar els vostres interlocutors en el mercat seleccionat.
- Realitzar una prospecció de mercats individualitzada en el mercat o mercats seleccionats a través del seguiment d'una agenda de treball personalitzada.

Minimitzarem el risc de les vostres prospeccions internacionals amb la informació rellevant i clau per prendre les decisions encertades i amb la nostra experiència en investigació de mercats buscarem la fórmula més adient per treballar en cada mercat.

Destinataris

- Empreses no exportadores que vulguin fer una primera prospecció d'un mercat internacional i/o seleccionar els mercats internacionals més adients per al seu producte o servei.
- Empreses exportadores interessades a identificar nous mercats exteriors.
- Empreses exportadores que tinguin l'objectiu d'ampliar la seva xarxa de contactes a l'exterior.
- Empreses que vulguin conèixer el marc regulador de la comercialització dels seus productes en un determinat país.

Metodologia

Mitjançant una entrevista personal amb l'empresa, es detecten les necessitats en l'àmbit internacional i es presenta un pla de treball. Posem a la vostra disposició un equip tècnic d'especialistes en desenvolupament de negoci internacional als 5 continents i col·laboradors als mercats objectiu, que treballaran sobre el terreny.

Preu

El servei es facilita sota pressupost.

Contacte

Àrea d'Assessoria, Promoció i Formació
Tel. 937 451 263
A/e: promociointernacional@cambrasabadell.org

Serveis relacionats

- Agendes: prospecció individual de mercats exteriors
- Assessoria en comerç internacional
- Inicia't a l'exportació

...el vostre suport

