



## MISSIÓ

# VIETNAM-TAILÀNDIA-SINGAPUR

14– 21 setembre de 2016

Inscripcions fins el **13 de juliol de 2016**

**Plurisectorial:** (veure sectors d'interès preferent)



### Descripció i objectius:

Aquesta Missió comercial té com a objectiu la recerca de contactes comercials (distribuidors, agents, socis, etc.) segons els perfils sol·licitats per l'empresa, als mercats objectiu.

- Ciutats a visitar: Ho Chi Minh, Bangkok i Singapur i altres ciutats en funció de l'agenda de contactes

### Oportunitats de mercat / sectors prioritaris:

#### Per què Vietnam?

En els darrers anys Vietnam ha registrat un important creixement. El FMI estima que creixerà un 5,5% l'any 2014 i un 5,6% l'any 2015. Presenta oportunitats de negoci en molts sectors: indústria alimentària (additius, conservants, envasos i embalatges, maquinària); indústries tèxtils i del calçat (cuirs, teixits, complements i maquinària); indústria farmacèutica i sanitària (components i materials per laboratoris); productes químics (pintures, vernissos, fertilitzants i pesticides pel sector agrícola); energia (tot tipus); infraestructures de transport; medi ambient (tractament d'aigües residuals, potabilització, etc.); turisme i béns de consum.

#### Per què Tailàndia?

Tailàndia és la porta d'accés a una de les regions més dinàmiques del món. Amb un mercat intern de més de 67 milions, el FMI estima que creixerà un 4,6% l'any 2015. Manté acords de lliure comerç amb Xina, Índia, Japó, Corea del Sud i Austràlia i és el tercer soci comercial de la Unió Europea dins l'ASEAN. Ha posat en marxa un ambiciós programa d'estímul a l'economia en projectes d'infraestructura per valor de 30.000 milions d'euros. Necessita importar béns i tecnologia per a la seva dinàmica indústria exportadora. Té una classe mitjana urbana consolidada i la economia creix tot i la inestabilitat política. Presenta múltiples sectors amb oportunitats de negoci com els equipaments i serveis pels sectors d'energies renovables, infraestructures de transport i medi ambient (tractament d'aigua i residus sòlids), equipament mèdic (cardiologia, neurocirurgia, dermatologia, cirurgia estètica i rehabilitació), sector agrícol industrial (processat i envasat d'aliments, i maquinària, construcció), equipament i materials, automoció (recanvis, equips de reparació i pintura, màquina eina i equipament electrònic), turisme (equipament hotelier i centres de spa), serveis (consultoria, enginyeria, sector automòbil, certificació i homologació), defensa, equips per manipulació

IMP 7.5.1/01APF-03



Cambra de Comerç de Sabadell



**ACCIÓ**





de fluids (ind. petroquímica, alimentació), matèries primeres per a la indústria química, farmacèutica, cosmètica i alimentària, acer d'alta qualitat, equips de seguretat, energies renovables i medi ambient.

### Per què Singapur?

Singapur deu l'èxit de la seva expansió econòmica a la gran importància que ha adquirit l'educació de la població en les últimes dècades. Singapur té un dels majors nivells de competitivitat del món, està lliure de corrupció, i ocupa el 2n lloc (per darrere de Hong Kong) en l'Índex de llibertat econòmica. El país atreu significatius volums d'inversió estrangera directa gràcies a un règim fiscal favorable, l'estabilitat política i un excel·lent clima empresarial. Entre els sectors amb demanda potencial d'importacions destaquen el químic, el farmacèutic, les telecomunicacions, materials de construcció, roba, calçat, i productes agroalimentaris. Alhora, hi ha oportunitats per invertir en els sectors de biotecnologia, química, electrònica i enginyeria de precisió, enginyeria de transport, tecnologia del medi ambient i mitjans de comunicació.

### Itinerari / Dates d'inscripció

- **Itinerari:** Del 13 al 21 de setembre de 2016
  - Ciutats a visitar: Ho Chi Minh, Bangkok i Singapur i altres ciutats en funció de l'agenda de contactes.
    - Dimarts 13 de setembre: Vol BCN – Ho Chi Minh
      - ✓ 14, 15 i 16 de setembre: **jornades de treball a Vietnam**
    - 16 de setembre (tarda-nit): Vol Ho Chi Minh - Bangkok
      - ✓ 19 i 20 de setembre: **jornades de treball a Tailàndia**
    - 20 setembre: Vol Bangkok - Singapur
      - ✓ 21 i 22 de setembre: **jornades de treball a Singapur**
    - 22 setembre (nit): Vol Singapur - BCN  
(L'itinerari proposat podrà ser modificat, prèvia aprovació de la Cambra, en funció de l'agenda de l'empresa participant).

**Quota de participació:** 550 € (+IVA) (+ cost d'agendes contractades)

#### Cost de les agendas personalitzades:

- Agenda a un país: 700€ (+IVA)
  - Agenda a dos països, preu total: 800€ (+IVA)
  - Agenda a tres països, preu total: 900€ (+IVA)
- 
- **Data límit d'inscripció: 13 de juliol de 2016.**
  - **Places limitades**

**Subvenció "Bossa de viatge":** aquesta missió disposa d'una subvenció d'ACCIÓ a través del conveni amb el Consell General de Cambres de Catalunya per un import aproximat de 1100€.

IMP 7.5.1/01APF-03



### Què us oferim?

- Reunió amb el responsable dels mercats de la Cambra de Sabadell per a avaluar l'activitat i objectiu de l'empresa participant. Agenda individualitzada elaborada pel nostres col·laboradors a destí, contrastats pel Consell de Cambres de Catalunya.
- Recolzament logístic.
- Ampli ventall de productes específics que us poden ajudar a fer més rendible l'acció comercial.
- Seguiment personalitzat de l'acció comercial.

**Destinataris:** Empreses que desitgin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors, clients o amb projectes d'inversió.

**Requisits.** Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats de negoci al país de destí.

### Més informació:

**CAMBRA OFICIAL DE COMERÇ I INDÚSTRIA DE SABADELL**

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell. Tel: 937451263

Sr. Vicenç Vicente / Sra. Cristina Taché, E-mail: [vvicente@cambrasabadell.org](mailto:vvicente@cambrasabadell.org) / [ctache@cambrasabadell.org](mailto:ctache@cambrasabadell.org)

IMP 7.5.1/01APF-03



## CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la internacionalització de l'empresa participant. Queden, doncs, excloses les empreses que no persegueixin aquest objectiu.
2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels gestors a:

**Cambrà de Comerç de Sabadell, Departament Promoció Internacional**

Vicenç Vicente

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell

Tel: 937451263

Adreça electrònica: [vvicente@cambrasabadell.org](mailto:vvicente@cambrasabadell.org)

La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació (+IVA)

3. **Forma de pagament:**

- Per transferència bancària on figuri com a concepte "Missió Directa a Vietnam, Tailàndia i Singapur 2016", al compte número IBAN ES26 0081 090086 0001686079
- Per targeta de crèdit (necessitem un e-mail autoritzant el pagament a través de la targeta, amb el número de la targeta, la data de caducitat i els tres números CVV).
- Mitjançant càrrec al seu nr. de compte. Si us plau ompli les dades aquí:

IBAN	Entitat	Oficina	DC	Nº compte

4. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:
  - La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
  - La data d'arribada de la inscripció (full d'inscripció i comprovant del pagament).
  - Tindran prioritat les empreses dels sectors prioritaris i les que sol·licitin agenda d'entrevistes a ambdós països

S'enviarà una comunicació a les empreses seleccionades. A les empreses no seleccionades se'ls retornarà la quota de participació i rebran una comunicació amb les raons de l'exclusió.

5. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.
6. En cas de **cancel·lació de l'empresa:**
  - La quota de participació no es retornarà.
  - La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100 % en cas de que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.
  - De les despeses ocasionades amb l'agència de viatges, l'empresa en serà directament responsable.