

Agents comercials i distribuïdors a l'estranger

Recerca i selecció



Internacionalització



Cambra de Comerç de Sabadell

...el vostre suport



Presentació

Sovint resulta difícil per a les empreses trobar agents comercials o distribuïdors competents que s'encarreguin de la gestió comercial dels seus productes o serveis en altres països. El procés de selecció és laboriós i la localització de professionals qualificats queda dificultada moltes vegades per la manca d'informació sobre els mateixos.

D'altra banda, és convenient conèixer bé les diferències entre les diverses figures que existeixen i seleccionar la més adequada per a la situació i els objectius de l'empresa. Una bona selecció pot ser decisiva per aconseguir una correcta comercialització dels nostres productes o serveis.

La Cambra de Comerç té entre els seus principals objectius potenciar la presència de les empreses en els mercats exteriors i ajudar-les a superar les barreres i dificultats que puguin sorgir en el camí cap a l'exportació.

Què us oferim

Us oferim impulsar la vostra presència en els mercats exteriors ajudant-vos a localitzar l'agent comercial o distribuïdor que millor s'adeqüi a les vostres necessitats i objectius.

Estem en contacte amb un gran nombre d'agents i distribuïdors fruit d'anys d'experiència en el comerç internacional. Fem una recerca acurada i exhaustiva per localitzar aquells que us poden donar els millors resultats.

També us assessorem sobre la conveniència d'utilitzar un agent comercial o un distribuïdor segons les característiques del país o l'estratègia que la vostra empresa desitgi per comercialitzar els vostres productes o serveis.

En les recerques d'agents comercials, us proporcionem un mínim de 3 candidats amb coneixement i presència en el mercat i que s'ajustin als vostres requeriments.

En els processos de recerca de distribuïdors us proporcionem una agenda d'entrevistes amb les empreses interessades a iniciar negociacions.

Abordem un ampli ventall de països, entre els quals destaquen especialment el territori europeu, els EUA, el Magreb i Àsia.

Funcionament del servei:

- El primer pas consisteix en la realització d'una entrevista en la qual es determinen les necessitats de l'empresa client i s'ofereix, si es desitja, assessorament sobre la figura comercial més adequada tenint en compte els objectius del client i del país on es desitja realitzar la recerca.
- S'elabora el perfil del candidat o de l'empresa distribuïdora en funció dels requeriments del client.
- S'inicia la recerca utilitzant les fonts més adequades per a cada cas.
- Un cop finalitzat el procés de recerca, es presenta l'informe de candidats o empreses preseleccionades i es detalla informació al respecte.
- L'empresa realitza les entrevistes finals i escull el candidat.

*Els **candidats** coneixeran el **meu sector**?*

*Se'm garanteix que **els candidats no treballaran comercialitzant productes de la competència**, si així ho demano?*

*La Cambra m'acompanyarà en tot el **procés de selecció**?*

- De forma complementària, per aquelles empreses que vulguin un recolzament regular i constant de la seva estratègia en l'acció de vendes a l'exterior, s'ofereix també suport durant un període determinat. Aquest, es durà a terme mitjançant reunions amb un consultor expert i l'empresa en les quals es definiran els objectius, es determinaran les pautes per la selecció de mercats i recerca de clients, es marcaran estratègies de negociació, i s'orientarà en els aspectes tècnics, comercials i estratègics que es considerin més rellevants. L'objectiu d'aquest suport serà la recerca de millores estratègiques i de negociació amb la xarxa d'agents i distribuïdors que reforcin l'activitat exportadora de l'empresa.

A qui ens dirigim

Empreses exportadores o empreses que vulguin iniciar aquesta activitat.

L'equip tècnic

Treballem amb un equip tècnic amb anys d'experiència i coneixedor dels diferents mercats i sectors, el qual us podrà orientar al llarg del procés de selecció.

Beneficis per a l'empresa

- Obertura i diversificació de mercats a nivell internacional.
- Trobar els millors agents i/o distribuïdors per als vostres productes.
- Estalvi de temps de recerca.
- La garantia de comptar amb el suport d'experts en matèria de comerç internacional.

Avantatges que us oferim

- Un equip altament qualificat.
- Experiència, fruit d'anys de treball acompanyant les empreses en el seu procés d'internacionalització.
- Especialització en la selecció de recursos humans en comerç internacional.
- Un únic interlocutor durant tot el procés de selecció.
- Assessorament previ sobre la figura comercial més adequada a les necessitats del client: agent o distribuïdor.

Una vegada escollit el candidat...

- **Verifiqueu la legislació del país en matèria d'agents comercials**
- **Realitzeu un contracte per escrit que compregui:**
 - a. Les obligacions entre les parts
 - b. Els compromisos
 - c. Les condicions contractuals

*Puc rebre **assessorament** sobre els **avantatges i inconvenients** d'utilitzar un agent o distribuïdor a cada mercat?*

*Es tractaran les meves **dades** amb **confidencialitat**?*

*Els **candidats** que seleccioni s'utilitzaran per a altres processos d'**empreses competidores**?*



PER A MÉS
INFORMACIÓ

Àrea d'Informació,
Serveis Empresarials i Consultoria
Tel. 937 451 260
A/e: serveis@cambrasabadell.org



Comerç i distribució comercial



Consultoria per a l'empresa



Economia i estudis



Formació i coneixement



Innovació i competitivitat



Internacionalització

- Agendes individuals a l'estranger
- Borsa de subcontractació industrial
- C@bi i C@sce
- CD: Com calcular els preus d'exportació
- CD: Com gestionar la seva participació en fires internacionals
- Directori d'empreses exportadores i importadores
- Fires
- Fitxes país
- Grups d'exportació
- Informació i assessorament
- Iniciació a l'activitat exportadora
- Màrqueting firal
- Mercats a la carta
- Missions comercials
- Programa Digit@litzat, màrqueting online internacional
- Publicacions de comerç internacional
- Recerca i selecció d'agents comercials i distribuïdors a l'estranger
- Recobriment d'impagats a l'estranger
- Recuperació de l'IVA pagat a l'estranger
- Sessions informatives, conferències i jornades
- Traduccions i interpretacions
- Tramitació i expedició de documentació de comerç exterior



Medi ambient



Serveis generals per a l'empresa



Urbanisme i transports

www.cambrasabadell.org



Cambra de Comerç de Sabadell

**Cambra Oficial de Comerç
i Indústria de Sabadell**

Oficines:

Av. de Francesc Macià, 35
08206 Sabadell
Apt. corr. 119
Tel. 937 451 255
Fax 937 451 256
A/e: general@cambrasabadell.org
www.cambrasabadell.org

