



## MISSIÓ COMERCIAL

# XINA I HONG KONG

19 – 29 d'octubre de 2016

Inscripcions fins el **15 de juliol de 2016**

**Plurisectorial:** (veure sectors d'interès preferent)



### Descripció i objectius:

Aquesta Missió comercial té com a objectiu la recerca de contactes comercials (distribuïdors, agents, socis, etc.) segons els perfils sol·licitats per l'empresa, als mercats objectiu.

- Ciutats a visitar: Xangai i Hong Kong i les seves àrees d'influència.

### Oportunitats de mercat / sectors prioritaris:

#### Per què Xina?

L'economia xinesa s'ha posicionat com la primera del món en termes de paritat del poder adquisitiu, per davant dels EEUU. És membre de l'Organització Mundial de Comerç (OMC) i és la potència mercantil més gran del món: primer país exportador, segon país importador, segona potència receptora i la quarta emissora d'inversió estrangera. Com a conseqüència de la desacceleració econòmica mundial i la disminució del comerç, el creixement de Xina es va desaccelerà a menys del 7% el 2015 i les previsions pel 2016 fluctuen sobre un creixement del 6,5%. Amb una població superior als 1300 milions d'habitants, més de 350 milions estan considerats de classe mitjana, amb un creixent poder de consum.

#### Sectors d'oportunitat a la Xina:

- Béns agroalimentaris: matèries primeres i productes intermedis per a la indústria transformadora, derivats del porc, productes gourmet, productes de la pesca, vins i oli, xocolata i confiteria, pastes, alimentació infantil, etc.
- Béns industrials: maquinària i béns d'equip, components d'automoció.
- Equipament mèdic (instrumentació) i material sanitari.
- Béns de luxe: calçat i marroquineria, moda-confecció, cosmètica i hàbitat.
- Materials de construcció amb component tecnològic, ecològic i estalviador d'energia.
- Equipament mediambiental: tractament d'aigua i residus.
- Indústries químiques: matèries primeres i química fina.
- Tecnologies en nous materials.
- TIC-Mòbil.
- Serveis: educació i turisme.

#### Per què Hong Kong?

Hong Kong és una de les principals portes d'entrada de les empreses internacionals a la Xina continental, és la desena potència comercial mundial, la tercera plaça financera i

IMP 7.5.1/01APF-03



Cambra de Comerç de Sabadell



**ACCIÓ**





està considerada per "The Economist" com el tercer destí del món per fer negocis. Pel seu estatus de Regió Administrativa Especial, Hong Kong ofereix una sèrie d'avantatges jurídiques i econòmiques que les empreses haurien de tenir en consideració a l'hora de dissenyar les seves estratègies pel mercat xinès i per Àsia en general. És un mercat molt dinàmic, amb un elevat poder adquisitiu i considerat com el de major llibertat econòmica del món (port franc: inexistència d'aranzels i impostos al consum), amb unes perspectives de creixement econòmic pel 2016 proper al 3% i una població de 7 milions de persones.

### Sectors d'oportunitat a Hong Kong:

- Béns de luxe i consum (moda, cosmètica, automoció).
- Productes agroalimentaris: alimentació gourmet.
- Hàbitat.
- Ciutats intel·ligents: medi ambient, energies renovables, recuperació, tractament i reciclatge de residus, tractament d'aigua, construcció, etc.
- TIC.
- Serveis logístics.

### **Itinerari / Dates d'inscripció**

- **Itinerari:** Del 18 al 27 d'octubre de 2016
  - Ciutats a visitar: Xangai i Hong Kong i les seves àrees d'influència
    - Dimarts 18 d'octubre: Vol BCN – Hong Kong
      - ✓ 19, 20 i 21 d'octubre: **jornades de treball a Hong Kong**
    - 22 d'octubre: Vol Hong Kong - Xangai
      - ✓ 24 – 27 d'octubre: **jornades de treball a Xangai i la seva àrea d'influència**
    - 27 d'octubre (nit): Vol Xangai - BCN  
(L'itinerari proposat podrà ser modificat, prèvia aprovació de la Cambra, en funció de l'agenda de l'empresa participant).
- **Quota de participació: 550 € (+IVA) (+ cost d'agenda contractada)**
- **Cost de les agendes personalitzades:**
  - Agenda a Xina o Hong Kong: 700€ (+IVA)
  - Agenda a Xina i Hong Kong, preu total: 800€ (+IVA)
- **Data límit d'inscripció: 15 de juliol de juny de 2016.**
- **Places limitades**

**Subvenció "Bossa de viatge":** aquesta missió disposa d'una subvenció d'ACCIÓ a través del conveni amb el Consell General de Cambres de Catalunya per un import aproximat de 1100€.

### **Què us oferim?**

- Reunió amb el responsable dels mercats de la Cambra de Sabadell per a avaluar l'activitat i objectiu de l'empresa participant. Agenda individualitzada elaborada pel nostres col·laboradors a destí, contrastats pel Consell de Cambres de Catalunya.
- Recolzament logístic.

IMP 7.5.1/01APF-03



- Ampli ventall de productes específics que us poden ajudar a fer més rendible l'acció comercial.
- Seguiment personalitzat de l'acció comercial.

**Destinataris:** Empreses que desitgin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors, clients o amb projectes d'inversió.

**Requisits.** Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats de negoci al país de destí.

**Més informació:**

**CAMBRA OFICIAL DE COMERÇ I INDÚSTRIA DE SABADELL**

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell. Tel: 937451263

Sr. Vicenç Vicente / Sra. Cristina Taché, E-mail: [vvicente@cambrasabadell.org](mailto:vvicente@cambrasabadell.org) / [ctache@cambrasabadell.org](mailto:ctache@cambrasabadell.org)



## CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la internacionalització de l'empresa participant. Queden, doncs, excloses les empreses que no persegueixin aquest objectiu.
2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels gestors a:

**Cambrà de Comerç de Sabadell, Departament Promoció Internacional**

Vicenç Vicente

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell

Tel: 937451263

Adreça electrònica: [vvicente@cambrasabadell.org](mailto:vvicente@cambrasabadell.org)

La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació (+IVA)

3. **Forma de pagament:**

- Per transferència bancària on figuri com a concepte "Missió Directa a Xina i Hong Kong 2016", al compte número IBAN ES26 0081 090086 0001686079
- Per targeta de crèdit (necessitem un e-mail autoritzant el pagament a través de la targeta, amb el número de la targeta, la data de caducitat i els tres números CVV).
- Mitjançant càrrec al seu nr. de compte. Si us plau ompli les dades aquí:

IBAN	Entitat	Oficina	DC	Nº compte

4. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:

- La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
- La data d'arribada de la inscripció (full d'inscripció i comprovant del pagament).
- Tindran prioritat les empreses dels sectors prioritaris i les que sol·licitin agenda d'entrevistes a ambdós països

S'enviarà una comunicació a les empreses seleccionades. A les empreses no seleccionades se'ls retornarà la quota de participació i rebran una comunicació amb les raons de l'exclusió.

5. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.

6. En cas de **cancel·lació de l'empresa:**

- La quota de participació no es retornarà.
- La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100 % en cas de que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.
- De les despeses ocasionades amb l'agència de viatges, l'empresa en serà directament responsable.