



AGENDES: PROSPECCIÓ INDIVIDUAL DE MERCATS EXTERIORS

Us oferim:

- Una agenda de contactes a l'estranger a la vostra mida
- Viatjar en el moment que més encaixi amb la vostra agenda
- Accedir a un nou mercat internacional, proporcionant-vos els contactes desitjats
- La Cambra us apropa a les economies emergents:
 - El Brasil
 - L'Índia
 - Rússia
 - La Xina
- Disponible per d'altres mercats amb grans oportunitats de negoci



Cambra de Comerç de Sabadell

...el vostre suport



AGENDES: PROSPECCIÓ INDIVIDUAL DE MERCATS EXTERIORS

Objectiu

Ara la Cambra us organitza una agenda individualitzada de contactes a l'estranger (clients, agents, distribuïdors, proveïdors, etc.) amb l'ajuda de personal nadiu. Viatgeu al país en les dates escollides per vosaltres, rebent tot el suport. Aquest és un servei que posem al vostre abast per facilitar la vostra internacionalització.

Descripció

La Cambra us proposa un servei per preparar un viatge de prospecció comercial en només dos mesos i amb una agenda confeccionada a mida per dur a terme en el país de destinació.

Confeccionem una base de dades de clients potencials, distribuïdors o socis del mercat d'interès, a mida de la vostra empresa, i us proporcionem informació sobre el sector.

Es pacten les dates per confeccionar l'agenda d'entrevistes concertades amb els perfils preseleccionats i l'empresa viatja sola gaudint del suport del nostre col·laborador al país. A continuació us enumerem els països en els quals podeu trobar el servei d'agendes i també podeu demanar-nos per altres mercats que siguin del vostre interès:

- El Brasil
- Turquia
- L'Argentina
- Mèxic
- Romania
- L'Índia
- La Xina
- Els EUA
- Angola
- Corea del Sud
- Rússia
- Xile
- El Vietnam
- Polònia
- El Japó

Destinataris

- Empreses que vulguin fer una primera prospecció d'un mercat internacional.
- Empreses exportadores que tinguin dificultats per accedir a determinats interlocutors en els mercats exteriors.
- Empreses exportadores que vulguin ampliar la seva xarxa de contactes a l'exterior.
- Empreses que vulguin conèixer el marc regulador de la comercialització dels seus productes en un determinat país.

Metodologia

Mitjançant una entrevista personal amb l'empresa, es realitza un primer informe de les possibilitats al mercat de destinació i s'acorden les dates, tot presentant un pla de treball pels dos mesos següents. La Cambra posa a la vostra disposició un equip tècnic d'especialistes en promoció internacional i un col·laborador al mercat objectiu, que treballarà sobre el terreny.

Preu

El servei es facilita sota pressupost.

Contacte

Àrea d'Assessoria, Promoció i Formació

Tel. 937 451 263

A/e: promociointernacional@cambrasabadell.org

Serveis relacionats

- Assessoria en comerç internacional.
- Màrqueting firal.
- Traduccions i interpretacions.
- Tramitació i legalització de documentació de comerç internacional.

...el vostre suport

