



## La Cámara enseña a negociar un crédito documentario

La Cámara de Comercio de Sabadell organizó un seminario dedicado a la negociación de un crédito documentario. En este acto, Remigi Palmés, licenciado en Management Internacional, consultor asociado de la Cámara y gerente de Formació Pime, proporcionó a técnicos en comercio exterior y responsables financieros un conocimiento profundo y práctico sobre uno de los instrumentos de pago más utilizados en exportación e importación. «El crédito documentario ofrece más garantías, pero, debido a su complejidad y a la necesidad de una negociación con la otra parte contratante, los errores son más frecuentes y sus efectos pueden ser perjudiciales para las empresas».