



## MISSIÓ COMERCIAL

# COLÒMBIA I PERÚ

**11 – 17 Març 2018**

Inscripcions fins: **09 de gener de 2018**

**Sectors d'interès preferent:** Contractació Pública Internacional: Medi ambient (energies renovables, tractament d'aigües i gestió de residus), Green Technologies, Infraestructura, Construcció (maquinària i equips), logística, TIC, agroindústria, farmacèutic, biotecnologia, instruments mèdics, electrònica i informàtica, maquinària, envàs i embalatge, cosmètica i productes de consum.



### Descripció i objectius:

Aquesta Missió comercial té com a objectiu la recerca de contactes comercials (distribuïdors, agents, socis, etc.) segons els perfils sol·licitats per l'empresa, als mercats objectiu. Ciutats a visitar: Bogotà i Lima i altres ciutats en funció de l'agenda de contactes.

### Oportunitats de Mercat:

#### Per què Colòmbia:

Colòmbia constitueix una autèntica potència emergent a Amèrica Llatina. Amb una població de 42 milions d'habitants, el tercer país en població de Sud-Amèrica i el quart en extensió territorial, Colòmbia ha experimentat, en els últims anys, un creixement sostingut (segons el FMI s'espera un creixement del 2% aquest any 2017) i una gran transformació, gaudint a més d'una gran estabilitat econòmica, política i financera. L'aprovació dels acords de pau entre el govern colombià i les FARC també contribuiran a millorar aquesta situació. Els acords comercials que Colòmbia ha signat amb altres països i el tractat de Lliure Comerç UE-Colòmbia, han obert les portes a moltes empreses, especialment dels sectors indicats com a preferents.

#### Per què Perú:

Amb una població de 29 milions d'habitants, el Perú és el tercer país més gran d'Amèrica del Sud amb un grau de liberalització comercial exterior molt elevat. El FMI preveu un creixement del 2,7% aquest any 2017. Perú té una abundant riquesa de minerals (coure, or i zinc) a més d'una àmplia capacitat de generació d'energia, i recursos agrícoles i pesquers. A més, la seva economia està immersa en una etapa d'intens creixement i d'integració econòmica, tant a nivell regional (l'acord de lliure comerç amb Estats Units i les negociacions entre la Comunitat Andina per arribar a un acord d'associació) com a nivell internacional (acord de lliure comerç amb la UE), la qual cosa genera interessants oportunitats de negoci.

IMP 7.5.1/01APF-03



### Itinerari / Dates d'inscripció

- **Itinerari:** De l'11 al 17 de març de 2018  
Ciutats a visitar: Bogotà i Lima i altres ciutats, si s'escau, en funció de l'agenda de contactes.
  - Diumenge 11 de març: vol BCN – Bogotà
  - ✓ 12, 13 i 14 de març: **jornades de treball a Colòmbia**
  - 14 de març (tarda): desplaçament a Lima
  - ✓ 15 i 16 de març: **jornades de treball a Perú**
  - 16 de març: desplaçament Lima – BCN
- **Quotes de participació: 650 € (+IVA) (+ cost d'agenda contractada)**
- **Cost de les agendes personalitzades:**
  - Agenda a un país: 800€ (+IVA)
  - Agenda a dos països, preu total: 900€ (+IVA)
- **Data límit d'inscripció: 09 de gener de 2018**
  - **Places limitades**

**Subvenció "Bossa de viatge":** aquesta missió disposa d'una subvenció d'ACCIÓ a través del conveni amb el Consell General de Cambres de Catalunya per un import aproximat de 900€.

### Què us oferim?

- Reunió amb el responsable dels mercats de la Cambra de Sabadell per avaluar l'activitat i objectiu de l'empresa participant.
- Agenda individualitzada elaborada pel nostres col·laboradors a destí, contrastats pel Consell de Cambres de Catalunya.
- Recolzament logístic.
- Ampli ventall de productes específics que us poden ajudar a fer més rendible l'acció comercial.
- Seguiment personalitzat de l'acció comercial.

**Destinatari:** Empreses que desitgin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors, clients o amb projectes d'inversió.

**Requisits:** Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats de negoci al país de destí.

### Més informació:

#### **CAMBRA OFICIAL DE COMERÇ I INDÚSTRIA DE SABADELL**

Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell. Tel: 937451263

Sr. Vicenç Vicente / Sra. Cristina Taché, E-mail: [vvicente@cambrasabadell.org](mailto:vvicente@cambrasabadell.org) / [ctache@cambrasabadell.org](mailto:ctache@cambrasabadell.org)

IMP 7.5.1/01APF-03



## CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la internacionalització de l'empresa participant. Queden, doncs, excloses les empreses que no persegueixin aquest objectiu.
2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels gestors a:  
**Cambra de Comerç de Sabadell, Departament Promoció Internacional**  
Vicenç Vicente  
Av. Francesc Macià, 35 – 08206 Sabadell  
Tel: 937451263  
Adreça electrònica: [vvicente@cambrasabadell.org](mailto:vvicente@cambrasabadell.org)

La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació (+IVA)

3. **Forma de pagament:**
  - Per transferència bancària on figuri com a concepte "Missió Directa Colòmbia-Perú 2018", al compte número IBAN ES26 0081 090086 0001686079
  - Per targeta de crèdit (necessitem un e-mail autoritzant el pagament a través de la targeta, amb el número de la targeta, la data de caducitat i els tres números CVV).
4. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:
  - La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
  - La data d'arribada de la inscripció (full d'inscripció i comprovant del pagament).
  - Tindran prioritat les empreses dels sectors prioritaris i les que sol·licitin agenda d'entrevistes a ambdós països

S'enviarà una comunicació a les empreses seleccionades. A les empreses no seleccionades se'ls retornarà la quota de participació i rebran una comunicació amb les raons de l'exclusió.
5. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.
6. En cas de **cancel·lació de l'empresa:**
  - La quota de participació no es retornarà.
  - La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100 % en cas de que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.
  - De les despeses ocasionades amb l'agència de viatges, l'empresa en serà directament responsable.